

3 Schritte zum Dankeschön

Ihr persönlicher Teilnahmecoupon

1. Aktiver First Stop Kunde

Bitte tragen Sie Ihre Kundendaten ein. Nur so ist eine eindeutige Zuordnung zu Ihrem bestehenden Kundenkonto bei First Stop möglich.

Vorname Name _____

Straße Hausnr. _____

PLZ Ort _____

Kundennummer _____

2. Neukunde

Bitte nennen Sie uns Ihre persönlichen Daten. So können wir die korrekte Schreibweise auf der Rechnung nochmals prüfen und evtl. fehlerhafte Eingaben im System korrigieren.

Vorname Name _____

Straße Hausnr. _____

PLZ Ort _____

Kundennummer _____

3. Unterlagen

Bitte senden Sie sowohl diesen ausgefüllten Coupon als auch eine Rechnungskopie ein.

- per Post: First Stop Reifen Auto Service GmbH, Werbung, Bargsiedlung 1A, 61169 Friedberg
- als Foto oder Scan per E-Mail: werbung@firststop.de



Wir fördern Vereine!

Zusammen lässt sich jede Krise meistern

Als regional verwurzelt Unternehmen liegt uns die Förderung der Vereine in der Region sehr am Herzen. Deshalb hat First Stop die Vereinsförderung ins Leben gerufen. Hier können alle Mitglieder ihren Verein aktiv unterstützen.

- Alle Umsätze werden bonifiziert.
- Der Verein erhält am Jahresende eine monetäre Rückvergütung.
- Geld ist nicht zweckgebunden und kann vom Verein frei eingesetzt werden.

Unterstützen auch Sie Ihren Verein!

Fragen Sie uns oder schreiben Sie an werbung@firststop.de.

First Stop
Reifen Auto Service GmbH
Bargsiedlung 1A
61169 Friedberg

T +49 7243 3767-0
nl202@firststop.de

Besuchen Sie uns!



062021



Jetzt
Bonus
sichern!

Kunden-werben-
Kunden

Freude teilen!



Weitersagen lohnt sich!

Begeistern Sie auch Ihre Freunde, Verwandten oder Nachbarn von First Stop und sichern Sie sich so Ihren persönlichen Bonus.

Denn für jeden Kunden, der auf Ihre Empfehlung hin neu zu First Stop kommt, bedanken wir uns bei Ihnen und dem Neukunden mit je einer Treuekarte im Wert von bis zu 50 Euro!

Diese können Sie gleich bei Ihrem nächsten Besuch in unserer Filiale auf ein Produkt oder eine Dienstleistung Ihrer Wahl anrechnen lassen.

So einfach geht's

1. Coupon ausfüllen

Füllen Sie den umseitigen Coupon vollständig mit den Daten des Werbenden und des Neukunden aus.

2. Umsatz machen

Der Neukunde kauft in einer First Stop Filiale Produkte und/oder Dienstleistungen.

3. Unterlagen einreichen

Der Neukunde schickt den ausgefüllten Coupon zusammen mit der Rechnungskopie ein.

4. Bonus erhalten

Nach Eingang der Unterlagen werden dem Werbenden und dem Neukunden die Treuekarten im entsprechenden Wert zeitnah per Post zugesendet.

Teilnahmebedingungen

- Am Kunden-werben-Kunden-Programm können alle First Stop-Kunden teilnehmen, die eine eigene Kundennummer haben. Mitarbeiter der Pneuhage Unternehmensgruppe sind von der Teilnahme an dem Programm ausgeschlossen.
- Neukunden sind volljährige Personen, die noch nicht Kunden bei First Stop sind. Das Werben von Unternehmen ist bei diesem Programm ausgeschlossen.
- Für die erfolgreiche Werbung eines Neukunden gibt es einen Bonus. Diesen erhalten der Werbende und der Neukunde nach dem tatsächlichen Zustandekommen der neuen Geschäftsbeziehung.
- Die Bonushöhe richtet sich nach dem Neukunden-Umsatz.
- Ein Anspruch auf den Bonus besteht nur, wenn der Neukunde den vollständig ausgefüllten umseitigen Coupon sowie eine Rechnungskopie bis spätestens 3 Monate nach Kauf übermittelt hat.
- Sobald der vollständig ausgefüllte Coupon und die Rechnungskopie vom Neukunden in der Werbeabteilung eingetroffen sind, werden die Treuekarten an den Werbenden und den Neukunden verschickt.
- First Stop behält sich vor, die Teilnahme am Kunden-werben-Kunden-Programm jederzeit und ohne Angabe von Gründen zu beenden. Veränderungen von Teilnahmebedingungen des Kunden-werben-Kunden-Programmes bleiben First Stop vorbehalten.
- Unser Kunden-werben-Kunden-Team erreichen Sie per E-Mail unter werbung@firststop.de.

Umsatz des Neukunden	Bonus für Werbenden und Neukunden
50-200€	je 10€
> 200-600€	je 25€
> 600€	je 50€